

Offre de poste (H/F)



Chargé de développement commercial

Quevilly Rouen Métropole

QRM est un club de football professionnel fondé en 2015 évoluant en Ligue 2 BKT. QRM dispute ses matchs à domicile au stade Robert Diochon et gère via son équipe commerciale son développement BtoB. C'est dans ce cadre que QRM recherche un(e) chargé(e) de développement commercial.

Poste

Missions principales :

Vous œuvrez à la mise en place la stratégie BtoB du Club. Vous réalisez les objectifs commerciaux qui vous sont fixés et développez la notoriété du club en répondant aux besoins des Partenaires, clients et prospects, sur le secteur de la Métropole Rouennaise, de la Normandie.

Vous serez en charge notamment de :

Prospection/Fidélisation :

- Commercialisation des produits QRM, supports publicitaires, offres et Prestations VIP, ainsi que tous les produits de la plaquette commerciale
- Prospecter, démarcher et développer de nouveaux partenariats
- Actions de phoning et de mailing
- Identification des attentes de partenaires et des contacts générateur
- Etablissement et création en collaboration avec le service marketing/communication des supports commerciaux, dossiers, offres commerciales, présentation de la structure
- Etablir des propositions aux nouveaux prospects et clients
- Fidélisation du portefeuille partenaires – sponsors

Administratif :

- Assurer les suivis et point avancement des rendez-vous, ainsi que les relances partenaires
- Mise à jour de fichiers partenaires et suivis financiers en lien avec son supérieur hiérarchique
- Reporting de son activité commerciale hebdomadaire
- Réalisation des bons de réservation client et suivi du recouvrement

Soir de match

- Animation des salons
- Gestion des espaces hospitalités

Type de contrat : CDI avec salaire selon profil

Date de début : dès que possible

Lieu : Siège social QRM

Profil

Bac+3 minimum avec pour spécialité le commerce.

Une expérience d'une durée de 5 ans minimum dans ce domaine est exigée.

Les qualités recherchées sont les suivantes :

- Excellence relationnelle
- Sens du détail
- Disponibilité
- Aisance orale
- Maîtrise des outils informatiques.

Contact recruteur

Béregère GRATTEPANCHE ; Mail : berengere.grattepanche@qrm.fr

Indiquer en objet : **Candidature Commercial**

Pièces Jointes : CV + LM